

継続課金で新規コースを作り、固定客をつかむ！ 売上大幅UPの加盟店様の成功事例教えます！

例えば…

現金払いで月30,000円のコースなら

6回で

計180,000円

12回で

計360,000円

- まとまると一気に高いイメージに！
- 単発の方は通い続けてくれるかわからない！ ---お客様心理は---

高いし、一括払いなんて無理！



分割払いは金利がかかる…

カード支払いならポイント
がたまるのに！

例) ご新規様限定！カードで分割！BEAUTYコース

6ヶ月BEUTY
コース

※コース内容 月2回、お好きな時にご予約。お支払いは月々3万円×5回で
★150,000円 (30,000円オトク！！)

12ヶ月BEUTY
コース

※コース内容 月2回、お好きな時にご予約。お支払いは月々3万円×10回で
★300,000円 (60,000円オトク！！)

☆ポイント☆

- ①定期ケアによる効果UP
をしっかりとアピール！
- ②単独メニューよりコース
がオトク！アピール！

加盟店様とユーザー様のメリットはこんなにたくさん！！

1 定期コースを作ることで、コースのお客様＝リピーターになる！

顧客様を作るのって難しいですね？
でも継続課金でコースを組めば、お客様がその期間通い続けてくれるんです！
信頼関係をしっかり作って、追加コースもオススメしちゃいましょう！
来店時に追加で単発の決済をすることももちろん可能ですよ！



2 10万円、20万円を一括で支払うよりも、お客様の購入へのハードルがぐっと下がる！

普通の生活をしている方なら、なかなか10万円・20万円の買い物をするこことってありません。でも月々2万円、3万円なら手が届くと思いませんか？
カード会社の分割と違ってお客様の分割手数料負担もナシ！財布の紐も緩みやすくなっちゃいます！クレジット決済ならカードのポイントも貯まり、Wで嬉しい！



3 ご希望日に自動で決済するから、お客様も加盟店様も手間が省ける！

毎回毎回、カード情報を入力して決済…。面倒ですね？継続課金なら最初にコースを登録してお客様情報を入力すれば、後は毎月自動的に決済！加盟店様専用管理画面で、継続課金の決済状況も一目でわかります！万が一のお客様の入金忘れで決済失敗になっても、リトライ機能で決済完了まで追いかけるので安心です！

